

REDEFINTION 8 DOCUMENT



AGENDA

アジェンダ

- **人** 我々からの提案
- なぜこのサービスを提案するのか?
- **サービスがもたらすソリューション**
- セールスフロー
- 実績
- 料金プラン
- スケジュール

なぜこのサービスを提案するのか?

IT業界の上流工程システム開発に経験からたどり着いた

"原点回帰"



ビジネスの創造





サービス立案





開発/実行/運用



結果

多くのサービス開発運用の経験を経て、**サービスに興味を持った方をいかに顧客にできるか?**という課題の解決のその基本そこで、サービスの制約率を向上するのがサービスや事業を成長させる上で必要不可欠なものとして

「セールスの基準化」という部分に着目しまし

た。その答えが御社で使用されている「資料」

のリブランディングでした。

サービスがもたらすソリューション

このサービスは資料制作をアップデートし、 サービスを担う "鍵"となる

4 SOLUTION

4つのソリューション



セールス活動の基準化



サービス説明の可視化の最大化



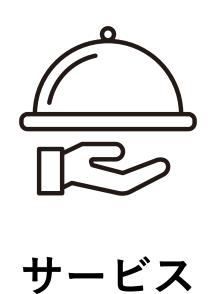
WEBページ活性化/最大化



イメージの向上(ブランディング)

セールスフローと資料のタッチポイント

セールスフローの中で多くの機会で "資料"とが必要となり、その最大化が必要。





アポイント施策

- 交流会
- · HP(SEO)
- ・テレアポ

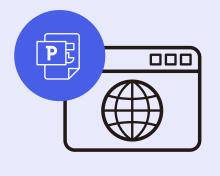
- ・会食
- ・広告
- · DM

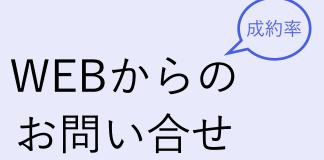
- ・ゴルフ
- ・マーケティング

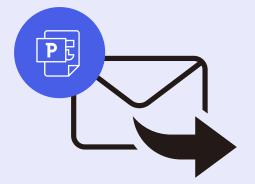


セールス施策









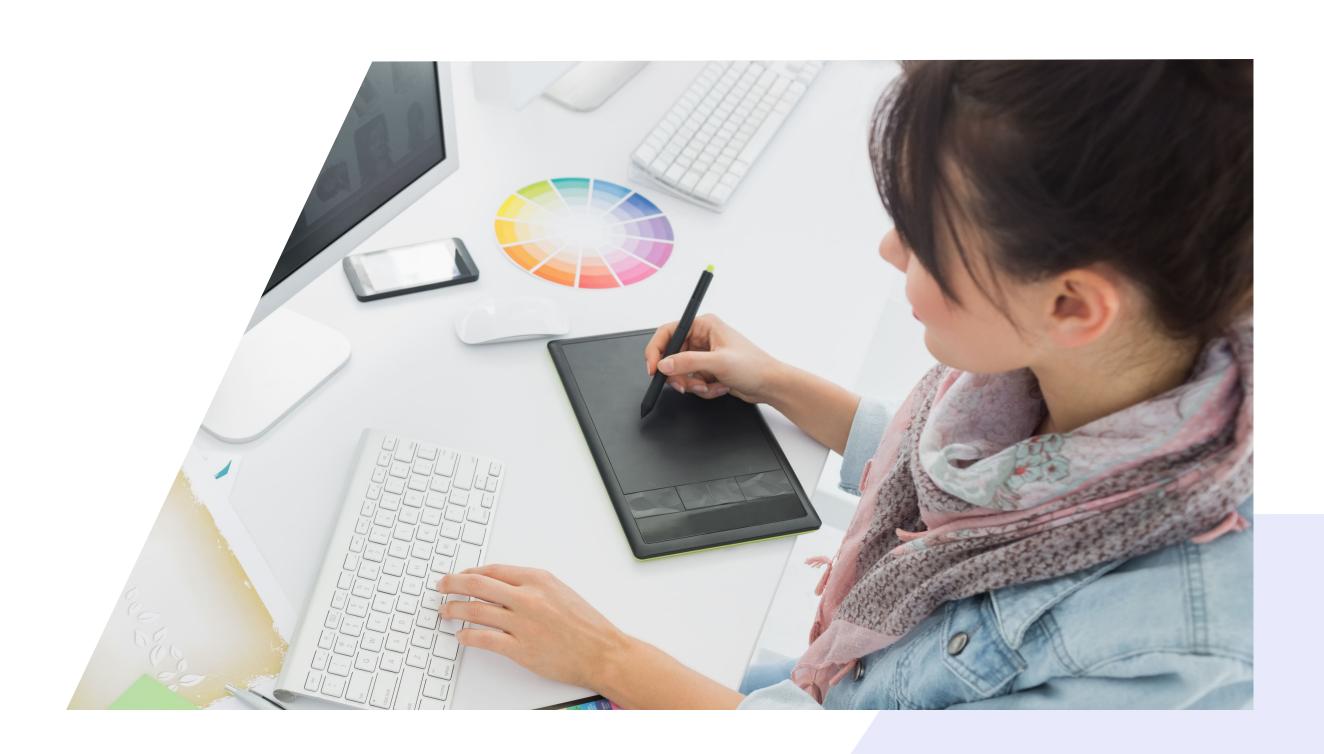
資料を送付



成約

(売上)

企業の投資トレンド変化



デザインに投資する企業、 企業のデザインへの投資額は増加傾向

2020年から2021年にかけて、デザインへの投資に効果を感じている企業は66%から70%に増加半数以上の企業がデザイン組織への投資を2倍以上にしていくことを検討デザインへの投資に積極的な企業は増加傾向にあります。

制作について



マネージメント

プロジェクト全体を 管理把握し、 **全体の構成**を担当。



ライティング

"<u>伝えたいを形に</u>" するための コピーライティング



デザイン

デザインの力により、 "<u>伝えるを最大化</u>"する。



プレゼンテーション

営業に**"基準化**"を もたらすためのセールス トークスクリプト

制作のこだわり

"細部に魂が篭る"

をテーマにこだわり抜きた資料を構築。 資料を閲覧した際のユーザー体験デザイン をデザインの力で最大化します。



画面サイズへのこだわり (印刷用、PC用、スマホ用)



1pxのこだわり

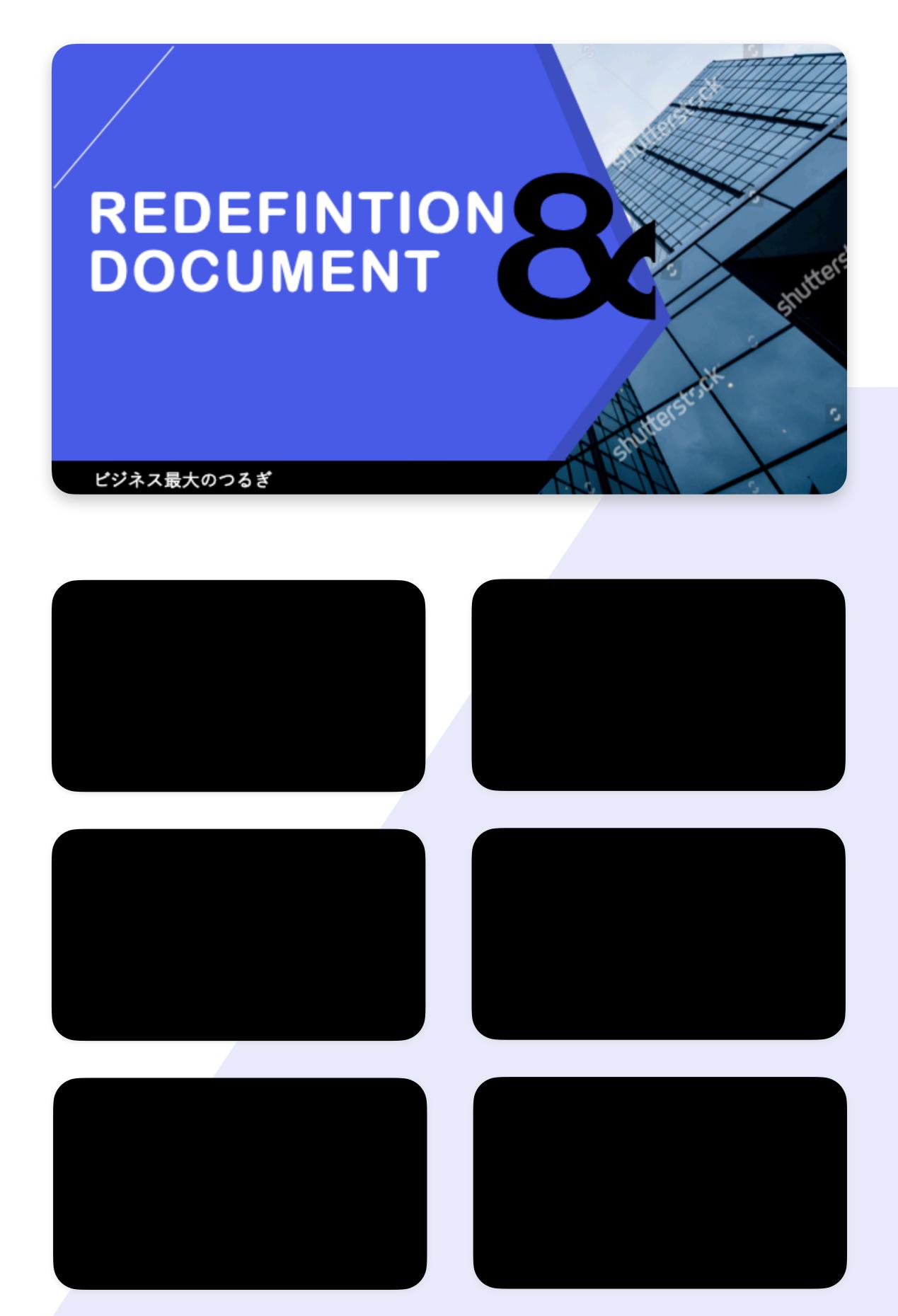


フォントへのこだわり



構成のこだわり

制作実績



プランのご紹介

ライトプラン

万円~

10ページ想定 納期予定:2週間~

ベストプラン

20

万円~

20ページ想定 納期予定:1ヶ月~

オプションプラン

用途に合わせた様々なオプションプランをご用意



画像素材提供

¥500/1素材

商用利用可能な画像を資料に 使用5枚までは無償提供



オリジナルイラスト

¥30,000~

オリジナルのイラストや画像など



アニメーション設定

¥30,000~

アニメーションを使用した プレゼンテーション



デモプレゼン音声

¥50,000~

制作した資料に デモプレゼン音声と原稿を作成



縦型資料作成

¥50,000~

スマートフォンで見やすい スマホファースト資料

スケジュール



Thank you so much.

ありがとうございました。